
**CALIBRE SUPERA EXTREMO SUPERIOR DE PREVISIÓN DE PRODUCCIÓN 2023,
AUMENTANDO LA PRODUCCIÓN DE ORO EN 2024 A 275,000 – 300,000 ONZAS
CON IMPORTANTE CRECIMIENTO FUTURO PROVENIENTE DE LA MINA DE ORO VALENTINE
EN CANADÁ QUE CONTIENE VARIOS MILLONES DE ONZAS**

Vancouver, Columbia Británica – 20 de febrero de 2024: Calibre Mining Corp. (TSX: CXB; OTCQX: CXBMF) (“Calibre” o la “Compañía”) anuncia los resultados financieros y operativos para los tres meses (“Q4 2023”) y el año finalizados el 31 de diciembre de 2023 (“Año Completo 2023”). Los Estados Financieros Consolidados y la correspondiente Discusión & Análisis de Gestión para el año finalizado el 31 de diciembre de 2023 pueden encontrarse en www.sedarplus.ca y en el sitio web de la Compañía, www.calibremining.com. Todas las cifras se expresan en dólares estadounidenses salvo se indique algo distinto.

PUNTOS DESTACADOS RECIENTES

- [Culminada la adquisición de Marathon Gold](#) para crear un productor de oro de nivel medio, enfocado en el flujo de caja, de alto crecimiento en las Américas; con una dotación de recursos minerales consolidados de más de 4.0 millones de Reservas Minerales, 8.6 millones de onzas de Recursos Medidos e Indicados (incluyendo Reservas Minerales) y 4.0 millones de onzas de Recursos Minerales Inferidos¹;
- [Perforación de control de ley de mineral en tajo a cielo abierto de Leprechaun de Mina de Oro Valentine](#) interceptó oro de alta ley fuera de Reservas Minerales reportadas, sumando toneladas adicionales;
- [Resultados de perforación positivos en Mina de Oro Valentine](#) demuestran sólido desarrollo de trabajos de exploración y potencial descubrimiento y ampliación de recursos; y
- [Resultados de perforación con ley de bonanza adicionales a lo largo del Corredor Aurífero VTEM de Panteón](#) en el Complejo Minero El Limón continúan confirmando el potencial de ampliación de recursos en la región.

PUNTOS DESTACADOS DE AÑO COMPLETO 2023

- 4º año consecutivo de aumento de la producción con ventas de oro de 283,525 onzas recaudando \$550 millones en ingresos por oro, a un precio² de realización promedio del oro de \$1,942/oz;
- Efectivo en caja de \$86 millones, un aumento del 52% con respecto a fines del año 2022, tras una inversión de C\$40 millones en *Marathon Gold* durante el Q4;
- Costos en Efectivo Totales Consolidados (“TCC” por sus siglas en inglés)² de \$1,071/oz; Nicaragua \$1,009/oz & Nevada \$1,429/oz;
- Costos Totales de Sostenimiento Consolidados (“AISC”)² de \$1,228/oz; Nicaragua \$1,134/oz & Nevada \$1,479/oz;
- Ingresos netos ajustados³ de \$96.7 millones, o \$0.21 por acción;
- Éxito en actividades de exploración en La Libertad arrojó un [estimado inicial de Recursos Minerales en el yacimiento aurífero Volcán](#); y
- [Publicado nuestro informe de sostenibilidad de 2022](#), que afirma nuestro compromiso con la transparencia y la rendición de cuentas, y [nos unimos a la Asociación Minera de Canadá](#), fortaleciendo nuestro compromiso con la minería responsable.

Darren Hall, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre, manifestó: “Con una producción récord de 283,494 onzas, 2023 representó nuestro cuarto año consecutivo superando la previsión. A lo largo del año el equipó alcanzó muchos hitos; entre ellos llevar dos nuevas minas a producción así como numerosos resultados de perforación de descubrimiento y exploración de recursos a través de la cartera. Son en particular emocionantes los continuos resultados de ampliación de alta ley a lo largo del Corredor Aurífero Panteón VTEM dentro del Complejo El Limón. Año tras año Calibre ha reinvertido en exploración y desarrollo minero preparándose para una producción y crecimiento sostenibles.

Con una previsión de producción de 275,000 a 300,000 onzas, 2024 marca nuestro quinto año consecutivo de producción de oro al alza. La recientemente culminada adquisición de la Mina de Oro *Valentine* en Terranova y Labrador es transformadora pues establecerá a Calibre como un productor de oro de calidad de nivel medio en las Américas.

Nuestro programa de construcción en la Mina de Oro *Valentine* marcha según lo planificado, con los molinos y motores SAG y de Bolas programados para llegar al puerto de Argentinia en Terranova y Labrador durante febrero”.

RESULTADOS CONSOLIDADOS: Q4 2023 Y AÑO FISCAL 2023

Resultados financieros consolidados

| <i>\$'000 (excepto cantidades por acción y por onza)</i> | Q4 2023 | Q4 2022 | 2023 | 2022 |
|---|--------------|-------------|--------------|--------------|
| Ingresos | \$ 151,595 | \$ 108,667 | \$ 561,702 | \$ 408,613 |
| Costo de ventas, incluyendo depreciación y amortización | \$ (109,742) | \$ (80,318) | \$ (391,299) | \$ (305,010) |
| Ingresos operativos de mina | \$ 41,853 | \$ 28,349 | \$ 170,403 | \$ 103,603 |
| Ingresos netos | \$ 12,001 | \$ 14,502 | \$ 85,025 | \$ 43,344 |
| Ingresos netos por acción (básicas) | \$ 0.03 | \$ 0.03 | \$ 0.19 | \$ 0.10 |
| Ingresos netos por acción (totalmente diluidas) | \$ 0.03 | \$ 0.03 | \$ 0.18 | \$ 0.09 |
| Ingresos netos ajustados ⁽³⁾ | \$ 22,305 | \$ 12,882 | \$ 96,667 | \$ 51,422 |
| Ingresos netos ajustados por acción (básicas) ⁽³⁾ | \$ 0.05 | \$ 0.03 | \$ 0.21 | \$ 0.12 |
| Efectivo aportado por actividades de operación | \$ 59,230 | \$ 28,064 | \$ 200,006 | \$ 96,657 |
| Inversión de capital en desarrollo de mina y EPP | \$ 98,061 | \$ 30,041 | \$ 131,051 | \$ 98,788 |
| Inversión de capital en exploración | \$ 21,588 | \$ 7,083 | \$ 29,293 | \$ 46,403 |
| Onzas de oro producidas | 75,482 | 61,294 | 283,494 | 221,999 |
| Onzas de oro vendidas | 75,505 | 61,461 | 283,525 | 222,991 |
| Precio de realización promedio del oro (\$/oz) ⁽²⁾ | \$ 1,969 | \$ 1,742 | \$ 1,942 | \$ 1,808 |
| Costos en efectivo totales (\$/oz) ⁽²⁾ | \$ 1,136 | \$ 1,097 | \$ 1,071 | \$ 1,129 |
| AISC (\$/oz) ⁽²⁾ | \$ 1,317 | \$ 1,236 | \$ 1,228 | \$ 1,259 |

Resultados operativos

| NICARAGUA | Q4 2023 | Q4 2022 | 2023 | 2022 |
|-----------------------|---------|---------|-----------|-----------|
| Mineral minado (t) | 521,325 | 415,543 | 2,109,956 | 1,489,753 |
| Mineral molido (t) | 527,753 | 460,181 | 2,072,875 | 1,615,039 |
| Ley (g/t Au) | 3.64 | 3.70 | 3.93 | 3.87 |
| Recuperación (%) | 93.2 | 93.1 | 92.4 | 90.9 |
| Oro producido (onzas) | 64,963 | 49,854 | 242,109 | 180,490 |
| Oro vendido (onzas) | 65,026 | 50,032 | 242,126 | 180,875 |

| NEVADA | Q4 2023 | Q4 2022 | 2023 | 2022 |
|--|-----------|-----------|-----------|-----------|
| Mineral minado (t) | 1,138,653 | 1,889,721 | 4,652,600 | 5,338,896 |
| Mineral colocado en pilas de lixiviación (t) | 1,139,889 | 1,866,270 | 4,592,642 | 5,322,621 |
| Ley (g/t Au) | 0.33 | 0.39 | 0.36 | 0.39 |
| Oro producido (onzas) | 10,519 | 11,440 | 41,385 | 41,509 |
| Oro vendido (onzas) | 10,479 | 11,429 | 41,399 | 42,117 |

RESUMEN FINANCIERO CONSOLIDADO Q4 2023 Y AÑO FISCAL 2023

Los TCC y AISC del Q4 2023 fueron \$1,136 por onza y \$1,317 por onza respectivamente, en comparación con \$1,097 y \$1,236 por onza en el Q4 2022. Los TCC y AISC más altos se debieron en gran medida a mayores costos en efectivo para la mina *Pan* derivados de una mayor razón estéril / mineral y material de menor ley extraído y mayor capital de sostenimiento.

Los TCC y AISC consolidados para el año completo 2023 fueron \$1,071 por onza y \$1,228 por onza respectivamente, lo cual se encuentra dentro de la previsión de 2023, comparados con los TCC de \$1,129 y los AISC de \$1,259 por onza de 2022. Los TCC y AISC menores en 2023 tienen que ver con mayor producción principalmente de las minas de Pavón Central y Jabalí Antena. Los AISC mayores en 2023 tienen que ver con costos de minado capitalizados de La Tigra cuando la razón estéril / mineral era mayor que el promedio del ciclo de vida de la mina.

Gastos e ingresos netos

Para el Q4 2023 y el año completo 2023, los gastos administrativos y de carácter general (G&A) ascendieron a \$3.6 millones y \$12.3 millones, respectivamente, en comparación con \$2.8 millones y \$12.2 millones para los mismos períodos en 2022. La administración corporativa fue \$0.8 millones más alta en el Q4 2023 que en su período comparable mayormente debido a un aumento en salarios y a un aumento en tasas de administración corporativa.

Los ingresos netos ajustados por acción en el Q4 2023 fueron de \$0.05 para acciones básicas (Q4 2022: \$0.03 por acción básica). Los ingresos netos básicos ajustados para el año completo 2023 por acción fue de \$0.21 para acciones básicas (Año Completo 2022: \$0.12 por acción básica).

PREVISIÓN 2024

| | CONSOLIDADA | NICARAGUA | NEVADA |
|---|-------------------|-------------------|-------------------|
| Producción de oro /Ventas (onzas) | 275,000 – 300,000 | 235,000 - 255,000 | 40,000 - 45,000 |
| Costos en Efectivo Totales (\$/onza) ² | \$1,075 - \$1,175 | \$1,000 - \$1,100 | \$1,400 - \$1,500 |
| AISC (\$/onza) ² | \$1,275 - \$1,375 | \$1,175 - \$1,275 | \$1,650 - \$1,750 |
| Capital de crecimiento (\$ millones) | \$45 - \$55 | | |
| Capital de exploración (\$ millones) | \$25 - \$30 | | |

Tras la adquisición de las propiedades de B2Gold en Nicaragua en octubre de 2019 y las propiedades de Nevada de Fiore Gold en 2022, y las propiedades de Terranova y Labrador de Marathon Gold en 2024, Calibre ha reinvertido en forma sistemática en sus programas de exploración, lo cual ha resultado en el descubrimiento de nuevos yacimientos, y el aumento de la producción y las reservas. Todo esto posiciona a Calibre para cumplir con sus compromisos y lograr la rentabilidad para hacer crecer la empresa.

La previsión de Calibre para 2024 refleja, lo que espera sea, el quinto año consecutivo de aumento anual de la producción. Dada su demostrada trayectoria, Calibre continuará reinvertiendo en exploración y crecimiento con más de 130,000 metros de perforación y el desarrollo de nuevos yacimientos satélites a lo largo de su cartera de activos. La Compañía ha previsto AISC ligeramente mayores y capital de crecimiento significativamente menor (excluyendo la inversión de capital en la mina *Valentine*). Se espera que el total neto gastado en 2024 sea similar al de 2023, que generó un sólido flujo de caja operativo. Las actividades de exploración son marginalmente mayores que en 2023, reflejando la inversión adicional de US\$5 - \$10 millones en la mina de oro *Valentine*.

Durante 2024, se ponderará más la producción consolidada en el segundo semestre del año mientras que los TCC, AISC y el capital de crecimiento se ponderarán más durante el primer semestre, si bien el momento exacto de las partidas de capital específicas podrá variar. El capital de crecimiento incluye el desarrollo subterráneo en Panteón Norte y Atravesada, descapote de estéril y adquisición de tierras.

Calibre avanza en la construcción de la Mina de Oro *Valentine* en Terranova y Labrador, Canadá. Calibre actualizará a los accionistas y al mercado en cuanto a capital, calendario, y avance a medida que la información esté disponible. Previéndose producción durante el primer semestre de 2025, *Valentine* se convertirá en la mina de oro más grande en la región del Atlántico de Canadá, y sumará un crecimiento considerable de la producción al perfil de producción consolidado y diversificado de la Compañía.

RESULTADOS FINANCIEROS DEL Q4 Y AÑO COMPLETO 2023 Y DETALLES DE CONFERENCIA TELEFÓNICA

Los resultados financieros del cuarto trimestre y año completo 2023 se divulgarán después del cierre del mercado el martes, 20 de febrero de 2024, y la gerencia realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados y perspectivas en más detalle.

Fecha: Miércoles, 21 de febrero de 2024
Hora: 10:00 a.m. (ET)
Enlace de transmisión *webcast*: <https://edge.media-server.com/mmc/p/iztvitjw>

Instrucciones para obtener los números a marcar para la conferencia telefónica:

1. Todas las partes deben registrarse en el enlace a continuación para participar en la conferencia telefónica del Q4 y año completo 2023 de Calibre.
2. Regístrese pulsando en <https://register.vevent.com/register/BI8a07aefbbb744810aa9588af54442c62> y llenando el formulario de inscripción en línea.
3. Una vez registrado recibirá los números a marcar y el número PIN para ingresar al momento de la llamada.

Puede accederse a la transmisión en vivo (*live webcast*) y al enlace del registro [aquí](#) y en www.calibremining.com en la sección *Events and Media* bajo la pestaña *Investors*. El audio de la transmisión en vivo se archivará y pondrá a la disposición para reproducirse después del evento en www.calibremining.com. Antes de la conferencia telefónica, las filminas de la presentación que la acompañarán estarán disponibles en la sección *Investors* del sitio web de Calibre bajo la pestaña *Presentations*.

Persona Calificada

Darren Hall, MAusIMM, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre Mining Corp. es “persona calificada” según lo dispuesto en la norma NI 43-101 y ha revisado y aprobado la información científica y técnica en esta nota de prensa.

Sobre Calibre

Calibre es un productor de oro de nivel medio en crecimiento que cotiza en la bolsa de Canadá, centrado en las Américas, con una sólida cartera de oportunidades de desarrollo y exploración en Terranova y Labrador en Canadá, Nevada y Washington en EE. UU. y Nicaragua. Calibre se centra en generar valor sostenible para los accionistas, las comunidades locales y todos los actores interesados a través de operaciones responsables y un enfoque disciplinado de crecimiento. Con un balance fuerte, un equipo gerencial probado, un sólido flujo de caja operativo, proyectos de desarrollo de crecimiento gradual y oportunidades de exploración a escala distrital, Calibre dará paso a un valor significativo.

EN REPRESENTACIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA

“Darren Hall”

Darren Hall, Presidente y Director Ejecutivo

Si desea mayor información, sírvase contactar a:

Ryan King

Vicepresidente Sénior, Desarrollo Corporativo & RI

T: 604.628.1010

E: calibre@calibremining.com

W: www.calibremining.com

La sede de Calibre se encuentra en Suite 1560, 200 Burrard St., Vancouver, British Columbia, V6C 3L6.



La Bolsa de Valores de Toronto no ha revisado ni acepta responsabilidad por la suficiencia o exactitud de esta nota de prensa,

Notas:

(1) Remítase a la Nota de Prensa de Calibre Mining con fecha del 13 de noviembre de 2023 que se encuentra en el sitio web de la Compañía en www.calibremining.com o www.sedarplus.ca

(2) MEDIDAS FINANCIERAS DISTINTAS DE LAS NIIF

La Compañía considera que los inversionistas utilizan ciertas mediciones distintas de las NIIF como indicadores para valorar a las compañías mineras de oro, en términos específicos Costos en Efectivo Totales por Onza y Costos Totales de Sostenimiento por Onza. En el sector de la minería de oro, éstas son mediciones de desempeño habituales pero no poseen un significado estandarizado. La Compañía considera que, además de las mediciones convencionales preparadas de conformidad con las NIIF, ciertos inversionistas utilizan esta información para evaluar el desempeño y capacidad de la Compañía para generar flujo de caja. Por consiguiente, pretende brindar información adicional y no debe considerarse en forma aislada o como reemplazo de mediciones de desempeño preparadas de conformidad con las NIIF.

Costos en Efectivo Totales por Onza de Oro: Los costos en efectivo totales incluyen los costos operativos del sitio de la mina como minado, procesamiento y costos administrativos locales (incluyendo compensación basada en acciones relacionada con las operaciones mineras), regalías, impuestos a la producción, costos de reserva de mina y rebajas del valor del inventario corriente, si lo hubiere. Los costos de producción excluyen depreciación y agotamiento, rehabilitación, capital y costos de exploración. Los costos en efectivo totales por onza de oro son netos de las ventas del subproducto plata y se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a la cifra por onza.

Costos Totales de Sostenimiento por Onza de Oro: Medición de desempeño que refleja todos los gastos que se requieren para producir una onza de oro de las operaciones actuales. Si bien no existe un significado estandarizado de la medición en el sector, la definición de la Compañía se deriva de la definición de AISC estipulada por el Consejo Mundial del Oro (World Gold Council) en su guía con fecha del 27 de junio de 2013 y el 16 de noviembre de 2018. El Consejo Mundial del Oro es una organización no reguladora, sin fines de lucro, establecida en 1987 cuyos miembros incluyen compañías mineras “senior” mundiales. La Compañía considera que esta medida será útil para usuarios externos al evaluar el desempeño operativo y la capacidad para generar flujo de caja libre de las operaciones actuales. La Compañía define los AISC como la suma de los costos totales (según lo anterior), el capital de sostenimiento (el capital requerido para mantener las operaciones actuales a los niveles existentes), los reembolsos de arrendamiento financiero, los gastos corporativos generales y administrativos, los gastos de exploración diseñados para aumentar la confianza en el recurso en las minas en producción, la amortización de costos de retiro de activos y la acumulación de rehabilitación relacionados con las operaciones actuales. Los AISC excluyen los gastos de capital para mejoras significativas en operaciones existentes consideradas de naturaleza expansionista, la exploración y

la evaluación relacionadas con aumento del recurso, la acumulación de rehabilitación y la amortización no relacionadas con las operaciones actuales, los costos de financiamiento, los pagos de deuda, y los impuestos. Los costos totales de sostenimiento se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a una cifra por onza.

Precio de Realización Promedio por Onza Vendida

El precio de realización promedio por onza vendida es una medición de desempeño habitual que no tiene ningún significado estandarizado. La medición más directamente comparable preparada de conformidad con las NIIF es ingresos por ventas de oro.

(3) Ingresos netos ajustados

Los ingresos netos ajustados y las ganancias ajustadas por acción – básicas excluyen una serie de rubros temporales o únicos descritos en la siguiente tabla, que proporciona una conciliación de los ingresos netos ajustados con los estados financieros consolidados:

| <i>(en miles– except las cantidades por acción)</i> | Q4 2023 | Q4 2022 | 2023 | 2022 |
|---|-----------------|----------------|-----------------|-------------|
| Ingresos netos | \$12,001 | \$14,502 | \$85,025 | \$43,344 |
| Ajustes (Addbacks) (neto de impactos fiscales): | | | | |
| Otros gastos corporativos | 1,868 | 26 | 3,498 | 4,868 |
| Disminución del valor de Mina Pan | 6,158 | - | 6,158 | - |
| Depreciación de inventario de Nevada | - | (1,646) | (616) | 946 |
| Cancelación propiedades mineras | 2,278 | - | 2,601 | 2,265 |
| Ingresos netos ajustados | \$22,305 | \$12,882 | \$96,667 | \$51,422 |
| Número promedio ponderado de acciones en circulación | 458,094 | 460,153 | 456,347 | 444,800 |
| Ingresos netos ajustados (pérdida) por acción – básicas | \$0.05 | \$0.03 | \$0.21 | \$0.12 |

Nota de advertencia sobre la información prospectiva

Esta nota de prensa incluye cierta “información prospectiva” y “declaraciones prospectivas” (en forma colectiva “declaraciones prospectivas”) dentro del significado de la legislación canadiense aplicable sobre títulos valores. Todas las declaraciones en esta nota de prensa que se ocupan de eventos o acontecimientos que esperamos que ocurran en el futuro son declaraciones prospectivas. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no son hechos históricos y se identifican por palabras como “espera”, “planea”, “prevé”, “proyecto”, “objetivo” “potencial”, “calendario”, “pronóstico/proyección”, “presupuesto”, “estimado”, “pretende” o “cree” y expresiones similares o sus connotaciones negativas, o que los eventos o condiciones “ocurrirán” (“will”), “ocurrirían” (“would”), “quizás ocurran” (“may”), “podrían ocurrir” (“could”), “deberían ocurrir” (“should”) o “podrían ocurrir” (“might”). Las declaraciones prospectivas en esta nota de prensa incluyen, entre otras: las expectativas de la Compañía sobre leyes más altas minadas y procesadas en el futuro; las declaraciones relativas a las oportunidades prioritarias de ampliación de recursos de la Compañía en 2023; los supuestos de la Compañía sobre el precio del metal y la ley de corte. Las declaraciones prospectivas necesariamente involucran supuestos, riesgos e incertidumbres, ciertos de los cuales están más allá del control de Calibre. Para una lista de los factores de riesgo aplicables a la Compañía, sírvase remitirse al formato de información anual (“AIF”) de Calibre para el año finalizado el 31 de diciembre de 2023, y su discusión y análisis de gestión (“MD&A”) para el año finalizado el 31 de diciembre de 2023, , todos disponible en el perfil SEDAR+ de la Compañía en www.sedarplus.ca. Esta no es una lista exhaustiva de los factores que podrían afectar las declaraciones prospectivas de Calibre, tales como la implementación de sanciones potenciales derivadas de la Orden Ejecutiva 13851 de Estados Unidos con fecha del 24 de octubre de 2022.

Las declaraciones prospectivas de Calibre se basan en los supuestos y factores aplicables que la gerencia considera razonables a la fecha de la presente, sobre la base de la información disponible para la misma en tal momento. Dichos supuestos incluyen entre otros: que la Compañía pueda extraer y procesar leyes más altas y mantener los costos de producción relativamente estables en el futuro; que no haya un aumento en los costos de producción como resultado de cualquier problema de la cadena de suministro o de las restricciones actuales debido al COVID-19; que no haya una caída adversa en el precio del metal o en la ley de corte en las propiedades de la Compañía en Nevada. Calibre no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas si las circunstancias o las creencias, las expectativas o las opiniones de la gerencia cambiaran salvo lo requerido por las leyes de títulos valores aplicables. No puede garantizarse que las declaraciones prospectivas serán precisas, y los resultados, desempeño o logros reales podrían diferir significativamente de los expresados o implicados en estas declaraciones prospectivas. Por consiguiente, no debe depositarse excesiva confianza en las declaraciones prospectivas.