
CALIBRE INFORMA SÓLIDO FLUJO DE CAJA LIBRE EN EL Q2: TERCER TRIMESTRE CONSECUTIVO DE PRODUCCIÓN RÉCORD DE ORO, AUMENTOS DEL 133% EN GANANCIAS POR ACCIÓN Y DEL 32% EN EL EFECTIVO EN CAJA

Vancouver, Columbia Británica – 9 de agosto de 2023: Calibre Mining Corp. (TSX: CXB; OTCQX: CXBMF) (“Calibre” o la “Compañía”) anuncia resultados financieros y operativos para los tres meses (“Q2 2023”) y seis meses (“Año a la Fecha – YTD 2023”) finalizados el 30 de junio de 2023. Los estados financieros consolidados y la discusión y análisis de gestión pueden consultarse en www.sedarplus.ca y en el sitio web de la Compañía, www.calibremining.com. Todas las cifras se expresan en dólares estadounidenses.

Puntos destacados del Q2 2023

- Ventas de oro récord de 69,009 onzas con ingresos totales de \$139.3 millones, a un precio de realización promedio¹ del oro de \$1,974/oz;
- Costos en Efectivo Totales consolidados (“TCC”)¹ de \$977, y Costos Totales de Sostenimiento (“AISC”)¹ consolidados de \$1,178 por onza;
- Ingresos netos ajustados² récord de \$33.6 millones; \$0.07 por acción básica, un aumento del 133% con respecto a Q2 2022;
- Flujo de caja libre de \$15.9 millones, que refleja sólidos resultados operativos³;
- Efectivo en caja de \$77.0 millones, un aumento del 32% con respecto al Q1 2023;
- Desarrollada cuarta mina nueva de tajo a cielo abierto con entregas de mineral de [la mina Eastern Borosi al molino de La Libertad](#);
- Trabajos de perforación iniciales arrojaron resultados de alta ley del antiguo yacimiento productor de Talavera dentro del Complejo Mina El Limón, [lo cual reafirma el potencial general de la Compañía en términos de ampliación y descubrimiento de recursos](#);
- [Perforación en subsuelo inmediato arroja alta ley en mina de oro Pan en Nevada](#); e
- [Informe de Sostenibilidad 2022](#) ilustra un compromiso enfocado a las prácticas de minería responsable.

Puntos destacados Año a la Fecha (“YTD” por sus siglas en inglés)

- Ventas de oro consolidadas récord de 134,779 onzas recaudando \$266.2 millones en ingresos totales, a un precio de realización promedio¹ del oro de \$1,933/oz;
- TCC¹ consolidados de \$1,068/oz; Nicaragua \$1,009/oz & Nevada \$1,386/oz;
- AISC¹ consolidados de \$1,239/oz; Nicaragua \$1,156/oz & Nevada \$1,427/oz;
- Ingresos netos ajustados² de \$49.8 millones, o \$0.11 por acción; y
- [Reservas Minerales consolidadas han aumentado](#) en un 370% tras la adquisición en 2019, a 1,346,000 oz Au.

Darren Hall, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre, manifestó: “Me complace anunciar otro trimestre excepcional en el cual alcanzamos un tercer récord de producción consecutivo, que se traduce en los ingresos netos trimestrales más altos logrados a la fecha. Nuestros Costos en Efectivo Totales y Costos Totales de Sostenimiento están por debajo del presupuesto, lo cual coloca a la Compañía en posición de alcanzar la previsión de producción y costos del año completo y generar un sólido flujo de caja libre. En tanto seguimos fortaleciendo nuestro balance, continuamos con responsabilidad al auto-financiar todas las actividades de exploración y el crecimiento orgánico a partir del flujo de caja operativo y simultáneamente aumentamos nuestra posición de liquidez.

Calibre continúa ofreciendo una excelente oportunidad de inversión con una base de activos diversificada en las Américas, producción de oro de alta ley y alto margen, extensos prospectos de crecimiento y ampliación y fuerte

capacidad de generación de caja. Durante el trimestre nuestras inversiones en exploración siguieron dando buenos resultados. En Nevada se ha identificado nueva mineralización aurífera somera, de alta ley, próxima al tajo sur, la cual se espera tenga un impacto positivo sobre las leyes ya en el próximo año. En Nicaragua, continuamos intersecando mineralización de alta ley a lo largo del Corredor Aurífero VTEM en El Limón, con lo que se prevé la conversión anticipada a Recursos y Reservas a fin de año.

Nuestro enfoque firme en las prácticas de minería sostenible y la gestión responsable de los recursos ha contribuido a nuestro éxito a la fecha, y continuaremos dando prioridad a la gestión ambiental y la participación comunitaria”.

RESUMEN DE RESULTADOS CONSOLIDADOS: Q2 2023 y AÑO A LA FECHA (YTD) 2023

Resultados financieros consolidados

<i>\$'000 (excepto cantidades por acción y por onza)</i>	Q2 2023	Q2 2022	YTD 2023	YTD 2022
Ingresos	\$ 139,310	\$ 112,752	\$ 266,223	\$ 213,604
Costo de ventas, incluyendo depreciación y amortización	\$ (85,769)	\$ (84,499)	\$ (180,429)	\$ (153,816)
Ingresos operativos de mina	\$ 53,541	\$ 28,253	\$ 85,794	\$ 59,788
Ingresos netos	\$ 33,203	\$ 15,428	\$ 49,612	\$ 27,129
Ingresos netos por acción (básicas)	\$ 0.07	\$ 0.03	\$ 0.11	\$ 0.06
Ingresos netos por acción (totalmente diluidas)	\$ 0.07	\$ 0.03	\$ 0.10	\$ 0.06
Ingresos netos ajustados ²	\$ 33,633	\$ 15,475	\$ 49,831	\$ 31,916
Ingresos netos ajustados por acción (básicas)	\$ 0.07	\$ 0.03	\$ 0.11	\$ 0.07
Efectivo aportado por actividades de operación	\$ 59,803	\$ 43,237	\$ 86,550	\$ 61,492
Inversión de capital en desarrollo de mina y EPP	\$ 35,719	\$ 23,372	\$ 56,759	\$ 37,473
Inversión de capital en exploración	\$ 8,181	\$ 14,419	\$ 13,743	\$ 26,945
Onzas de oro producidas	68,776	59,723	134,526	111,621
Onzas de oro vendidas	69,009	59,783	134,779	112,270
Precio de realización promedio del oro ¹ (\$/oz)	\$ 1,974	\$ 1,861	\$ 1,933	\$ 1,878
Costos en efectivo totales (\$/oz) ¹	\$ 977	\$ 1,174	\$ 1,068	\$ 1,121
AISC (\$/oz) ¹	\$ 1,178	\$ 1,284	\$ 1,239	\$ 1,244

Resultados operativos

NICARAGUA	Q2 2023	Q2 2022	YTD 2023	YTD 2022
Mineral minado (t)	613,536	359,099	1,096,797	711,367
Mineral molido (t)	515,478	356,417	998,567	757,631
Ley (g/t Au)	4.06	4.28	3.85	4.03
Recuperación (%)	92.4	90.7	92.7	90.3
Oro producido (onzas)	58,392	48,810	113,389	91,707
Oro vendido (onzas)	58,588	48,848	113,583	91,766
NEVADA	Q2 2023	Q2 2022	YTD 2023	YTD 2022
Mineral minado (t)	1,096,313	1,137,595	2,384,906	2,111,900
Mineral colocado en pilas de lixiviación (t)	1,072,046	1,113,702	2,375,878	2,120,242
Ley (g/t Au)	0.39	0.34	0.38	0.41
Oro producido (onzas)	10,384	10,913	21,137	19,914
Oro vendido (onzas)	10,420	10,935	21,195	20,504

La producción de oro en Nicaragua aumentó un 20% en el Q2 2023 vs el Q2 2022 impulsada por mayores toneladas minadas y molidas.

RESUMEN FINANCIERO CONSOLIDADO Q2 y AÑO A LA FECHA (YTD) 2023

Los TCC⁽¹⁾ y los AISC⁽¹⁾ para el Q2 2023 fueron de \$977 por onza y \$1,178 por onza respectivamente, lo cual coloca a la Compañía en una sólida posición para alcanzar la previsión de costos para todo el año. Los costos en efectivo por onza más bajos trimestre a trimestre se lograron por medio de un aumento en las toneladas de mineral de tajo a cielo abierto, mejoras en la optimización de la extracción subterránea con aumentos conexos en las toneladas minadas y leyes de cabeza mayores, y una reducción en los precios del diésel. Las mejoras en curso en el minado han resultado en un aumento de los depósitos de acopio (*stockpiles*) de mineral y los inventarios en el circuito.

Los TCC⁽¹⁾ y los AISC⁽¹⁾ para el Año a la Fecha (YTD) 2023 fueron de \$1,068 por onza and \$1,239 por onza, respectivamente, en comparación con \$1,121 y \$1,244 por onza en el período comparable de 2022. Las cantidades de Año a la Fecha 2023 se encuentran dentro de la previsión.

Gastos e ingresos netos

Para los tres y seis meses finalizados el 30 de junio de 2023, los gastos administrativos y de carácter general (G&A) ascendieron a \$2.7 millones y a \$5.4 millones comparados con \$3.2 millones y \$6.3 millones para los mismos períodos en 2022. El gasto en administración corporativa fue menor debido a una reducción en el uso de consultores.

Las retribuciones basadas en acciones para el Q2 2023 y Año a la Fecha (YTD) 2023 ascendieron a \$0.1 millones y \$1.7 millones. El aumento en gastos con respecto al año anterior tiene que ver con el otorgamiento de opciones y Unidades de Acciones Restringidas (RSU por sus siglas en inglés) concedidas en años anteriores, mayor precio de la acción, y la revalorización conexa de las RSU y Unidades de Acciones por Desempeño (PSU por sus siglas en inglés) liquidadas en efectivo.

Los gastos financieros totales del Q2 2023 y Año a la Fecha (YTD) 2023 ascendieron a \$1.0 millones y \$1.9 millones, respectivamente, en comparación con \$0.5 millones y \$1.0 millones de los mismos períodos en 2022.

Los gastos por impuesto sobre la renta corriente y diferido ascendieron a \$16.2 millones durante el Q2 2023 y \$26.2 millones YTD, comparado con los mismos períodos en 2022 de \$10.5 millones y \$18.6 millones. En el Q2 2023 se produjo un aumento en los gastos por impuestos corrientes y diferidos en comparación con el Q2 2022, debido a mayores ingresos antes de impuestos, compensados parcialmente por una menor tasa impositiva global.

Como resultado de lo anterior, el ingreso neto por acción en el Q2 2023 fue de \$0.07 tanto para básicas como para diluidas.

PREVISIÓN 2023

	PREVISIÓN CONSOLIDADA 2023	PREVISIÓN NICARAGUA 2023	PREVISIÓN NEVADA 2023
Producción / ventas de oro (onzas)	250,000 – 275,000	210,000 - 230,000	40,000 – 45,000
Costos en efectivos totales (\$/onza) ¹	\$1,000 - \$1,100	\$950 - \$1,050	\$1,300 - \$1,400
AISC (\$/onza) ¹	\$1,175 - \$1,275	\$1,100 - \$1,200	\$1,350 - \$1,450
Capital de crecimiento (\$ millones)	\$55 - \$65		
Capital de exploración (\$ millones)	\$25 - \$30		

La Compañía logró un desempeño récord en el Q2 en distintas áreas. En términos operativos, Calibre produjo 68,776 onzas, a costos menores al presupuesto, colocando a la Compañía en una sólida posición para alcanzar su previsión de producción y costos de todo el año. Dados los precios actuales del oro, Calibre se dispone a generar un sólido flujo de caja libre y continuar aumentando caja tras las inversiones en crecimiento, desarrollo y exploración.

Calibre continúa invirtiendo en sus programas de exploración, avanzando en un programa de perforación de 100,000+ metros que incluye perforación para delimitación de recursos, inter-espaciada y geotécnica, así como

también perforación de descubrimiento para probar numerosos objetivos satélite alrededor de El Limón, La Libertad, *Eastern Borosi* y Nevada.

CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE RESULTADOS FINANCIEROS DEL Q2 y AÑO A LA FECHA (YTD) 2023

Los resultados financieros del segundo trimestre y Año a la Fecha 2023 se divulgarán después del cierre del mercado el miércoles, 9 de agosto de 2023, y la gerencia realizará una conferencia telefónica el jueves 10 de agosto para discutir los resultados y perspectivas en más detalle.

Fecha: Jueves, 10 de agosto de 2023
Hora: 10:00 a.m. (EDT)
Enlace de transmisión *webcast*: <https://edge.media-server.com/mmc/p/foapjc5f>

Instrucciones para obtener los números a marcar para la conferencia telefónica:

1. Todas las partes deben registrarse en el enlace a continuación para participar en la conferencia telefónica del Q2 2023 de Calibre Mining.
2. Regístrese pulsando en <https://register.vevent.com/register/BI90d77f8cec114018bd6e9e389a376de5> y llenando el formulario de inscripción en línea.
3. Una vez registrado recibirá los números a marcar y el número PIN para ingresar al momento de la llamada.

Puede accederse a la transmisión en vivo (*live webcast*) y el enlace del registro [aquí](#) y en www.calibremining.com en la sección *Events and Media* bajo la pestaña *Investors*. El audio de la transmisión en vivo se archivará y pondrá a la disposición para reproducirse en www.calibremining.com. Antes de la conferencia telefónica, las filminas que la acompañarán estarán disponibles en la sección *Investors* del sitio web de Calibre bajo la pestaña *Presentations*.

Persona Calificada

Darren Hall, MAusIMM, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre Mining Corp. es “persona calificada” según lo dispuesto en la norma NI 43-101 y ha revisado y aprobado la información científica y técnica en esta nota de prensa.

EN REPRESENTACIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA

“Darren Hall”

Darren Hall
Presidente y Director Ejecutivo

Si desea mayor información, sírvase contactar a:

Ryan King

Vicepresidente sénior, Desarrollo Corporativo & RI
T: 604.628.1010
E: calibre@calibremining.com
W: www.calibremining.com

Sobre Calibre Mining Corp.

Calibre es un productor de oro de nivel medio en crecimiento que cotiza en la bolsa de Canadá, centrado en las Américas, con una sólida cartera de oportunidades de desarrollo y exploración en Nevada y Washington en EE. UU. y Nicaragua. Calibre se centra en generar valor sostenible para los accionistas, las comunidades locales y todos los actores interesados a través de operaciones responsables y un enfoque disciplinado de crecimiento. Con un balance fuerte, sin deudas, un equipo gerencial probado, un sólido flujo de caja operativo, proyectos de desarrollo de crecimiento gradual y oportunidades de exploración a escala distrital, Calibre dará paso a un valor significativo

Notas:

(1) MEDICIONES FINANCIERAS DISTINTAS DE LAS NIIF

La Compañía considera que los inversionistas utilizan ciertas mediciones distintas de las NIIF como indicadores para valorar a las compañías mineras de oro, en términos específicos Costos en Efectivo Totales por Onza y Costos Totales de Sostenimiento por Onza. En el sector de la minería de oro, éstas son mediciones de desempeño habituales pero no poseen un significado estandarizado. La Compañía considera que, además de las mediciones convencionales preparadas de conformidad con las NIIF, ciertos inversionistas utilizan esta información para evaluar el desempeño y capacidad de la Compañía para generar flujo de caja. Por consiguiente, pretende brindar información adicional y no debe considerarse en forma aislada o como reemplazo de mediciones de desempeño preparadas de conformidad con las NIIF.

Costos en Efectivo Totales por Onza de Oro: Los costos en efectivo totales incluyen los costos operativos del sitio de la mina como minado, procesamiento y costos administrativos locales (incluyendo compensación basada en acciones relacionada con las operaciones mineras), regalías, impuestos a la producción, costos de reserva de mina y rebajas del valor del inventario corriente, si lo hubiere. Los costos de producción excluyen depreciación y agotamiento, rehabilitación, capital y costos de exploración. Los costos en efectivo totales por onza de oro son netos de las ventas del subproducto plata y se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a la cifra por onza.

Costos Totales de Sostenimiento por Onza de Oro: Medición de desempeño que refleja todos los gastos que se requieren para producir una onza de oro de las operaciones actuales. Si bien no existe un significado estandarizado de la medición en el sector, la definición de la Compañía se deriva de la definición de AISC estipulada por el Consejo Mundial del Oro (World Gold Council) en su guía con fecha del 27 de junio de 2013 y el 16 de noviembre de 2018. El Consejo Mundial del Oro es una organización no reguladora, sin fines de lucro, establecida en 1987 cuyos miembros incluyen compañías mineras "senior" mundiales. La Compañía considera que esta medida será útil para usuarios externos al evaluar el desempeño operativo y la capacidad para generar flujo de caja libre de las operaciones actuales. La Compañía define los AISC como la suma de los costos totales (según lo anterior), el capital de sostenimiento (el capital requerido para mantener las operaciones actuales a los niveles existentes), los reembolsos de arrendamiento financiero, los gastos corporativos generales y administrativos, los gastos de exploración diseñados para aumentar la confianza en el recurso en las minas en producción, la amortización de costos de retiro de activos y la acumulación de rehabilitación relacionadas con las operaciones actuales. Los AISC excluyen los gastos de capital para mejoras significativas en operaciones existentes consideradas de naturaleza expansionista, la exploración y la evaluación relacionadas con aumento del recurso, la acumulación de rehabilitación y la amortización no relacionadas con las operaciones actuales, los costos de financiamiento, los pagos de deuda, y los impuestos. Los costos totales de sostenimiento se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a una cifra por onza.

Precio de Realización Promedio por Onza Vendida

El precio de realización promedio por onza vendida es una medición de desempeño habitual que no tiene ningún significado estandarizado. La medición más directamente comparable preparada de conformidad con las NIIF es ingresos por ventas de oro.

(2) INGRESOS NETOS AJUSTADOS

Los ingresos netos ajustados y las ganancias ajustadas por acción – básicas excluyen una serie de rubros temporales o únicos descritos en la siguiente tabla, que proporciona una conciliación de los ingresos netos ajustados con los estados financieros consolidados:

<i>(en miles – excepto las cantidades por acción)</i>	Q2 2023	Q2 2022	YTD 2023	YTD 2022
Ingresos netos	\$ 33,203	\$ 15,428	\$ 49,612	\$ 27,129
Ajustes (<i>Addbacks</i>) (neto de impactos fiscales):				
Otros gastos corporativos	430	47	512	4,787
Depreciación de inventario de Nevada	-	-	(616)	-
Cancelación propiedades mineras	-	-	323	-
Ingresos netos ajustados	\$ 33,633	\$ 15,475	\$ 49,831	\$ 31,916
Número promedio ponderado de acciones en circulación	454,978	448,735	453,005	439,893
Ingresos netos ajustados (pérdidas) por acción – básicas	\$ 0.07	\$ 0.03	\$ 0.11	\$ 0.07

(3) FLUJO DE CAJA LIBRE

El flujo de caja libre se calcula al restar los gastos en propiedades mineras, planta y equipo del efectivo neto proporcionado por las actividades operativas.

Nota de advertencia sobre la información prospectiva

Esta nota de prensa incluye cierta “información prospectiva” y “declaraciones prospectivas” (en forma colectiva “declaraciones prospectivas”) dentro del significado de la legislación canadiense aplicable sobre títulos valores. Todas las declaraciones en esta nota de prensa que se ocupan de eventos o acontecimientos que esperamos que ocurran en el futuro son declaraciones prospectivas. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no son hechos históricos y se identifican por palabras como “espera”, “planea”, “prevé”, “proyecto”, “objetivo” “potencial”, “calendario”, “pronóstico/proyección”, “presupuesto”, “estimado”, “pretende” o “cree” y expresiones similares o sus connotaciones negativas, o que los eventos o condiciones “ocurrirán” (“will”), “ocurrirían” (“would”), “quizás ocurran” (“may”), “podrían ocurrir” (“could”), “deberían ocurrir” (“should”) o “podrían ocurrir” (“might”). Las declaraciones prospectivas en esta nota de prensa incluyen, entre otras: las expectativas de la Compañía sobre leyes más altas minadas y procesadas en el futuro; las declaraciones relativas a las oportunidades prioritarias de ampliación de recursos de la Compañía en 2023; los supuestos de la Compañía sobre el precio del metal y la ley de corte. Las declaraciones prospectivas necesariamente involucran supuestos, riesgos e incertidumbres, ciertos de los cuales están más allá del control de Calibre. Para una lista de los factores de riesgo aplicables a la Compañía, sírvase remitirse al formato de información anual (“AIF”) de Calibre para el año finalizado el 31 de diciembre de 2022, y su discusión y análisis de gestión (“MD&A”) para el año finalizado el 31 de diciembre de 2022, todos disponible en el perfil SEDAR+ de la Compañía en www.sedarplus.ca. Esta no es una lista exhaustiva de los factores que podrían afectar las declaraciones prospectivas de Calibre, tales como la implementación de sanciones potenciales derivadas de la Orden Ejecutiva 13851 de Estados Unidos con fecha del 24 de octubre de 2022.

Las declaraciones prospectivas de Calibre se basan en los supuestos y factores aplicables que la gerencia considera razonables a la fecha de la presente, sobre la base de la información disponible para la misma en tal momento. Dichos supuestos incluyen entre otros: que la Compañía pueda extraer y procesar leyes más altas y mantener los costos de producción relativamente estables en el futuro; que no haya un aumento en los costos de producción como resultado de cualquier problema de la cadena de suministro o de las restricciones actuales debido al COVID-19; que no haya una caída adversa en el precio del metal o en la ley de corte en las propiedades de la Compañía en Nevada. Calibre no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas si las circunstancias o las creencias, las expectativas o las opiniones de la gerencia cambiaran salvo lo requerido por las leyes de títulos valores aplicables. No puede garantizarse que las declaraciones prospectivas serán precisas, y los resultados, desempeño o logros reales podrían diferir significativamente de los expresados o implicados en estas declaraciones prospectivas. Por consiguiente, no debe depositarse excesiva confianza en las declaraciones prospectivas.