
CALIBRE INFORMA INGRESOS TRIMESTRALES RÉCORD AYUDADOS POR SÓLIDO DESEMPEÑO OPERATIVO, PREPARÁNDOSE PARA UN EXITOSO 2023

Vancouver, Columbia Británica – 8 de mayo de 2023: Calibre Mining Corp. (TSX: CXB; OTCQX: CXBMF) ("Calibre" o la "Compañía") anuncia los resultados financieros y operativos de los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023 ("Q1 2023"). Los Estados Financieros Consolidados y la Discusión y Análisis de Gestión correspondientes a los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023 pueden consultarse en www.sedar.com y en el sitio web de la empresa, www.calibremining.com. Todas las cifras se expresan en dólares estadounidenses, salvo indicación en contrario.

PUNTOS DESTACADOS Q1 2023

- Venta de oro récord de 65,770 onzas recaudando \$126.9 millones en ingresos a un precio de realización¹ promedio de \$1,891/oz;
- Costos en Efectivo Totales consolidados ("TCC")¹ de \$1,164/oz; Nicaragua \$1,131/oz y Nevada \$1,331/oz;
- Costos Totales de Sostentamiento consolidados ("AISC")¹ de \$1,302/oz; Nicaragua \$1,241/oz y Nevada \$1,363/oz;
- Generados \$26.7 millones de flujo de caja derivados de las operaciones;
- Efectivo en caja de \$60.8 millones al 31 de marzo de 2023²;
- Ingresos netos de \$16.4 millones o \$0.04 por acción;
- Las Reservas Minerales Consolidadas aumentaron un 370% desde la adquisición en 2019, hasta 1,346,000 onzas de oro (véase [nota de prensa fechada el 14 de febrero de 2023](#));
- El equipo de transporte de mineral alcanzó una tasa diaria promedio de 2,294 toneladas de mineral por día al molino de La Libertad desde las minas Pavón Norte, Pavón Central y El Limón, un aumento de 11% con respecto de la tasa promedio de entrega de mineral del Q1 2022;
- Entregado mineral de alta ley de la mina Pavón Central antes de lo previsto, promediando 1,000 toneladas por día con una ley de 7.39 g/t oro en febrero al molino de La Libertad (véase [nota de prensa del 15 de marzo de 2023](#));
- Continúa la ampliación del descubrimiento de oro de alta ley en Panteón Norte y a lo largo del Corredor Aurífero VTEM dentro del Complejo El Limón, intersectando 17.45 g/t de oro en 4.1 metros (véase [nota de prensa fechada el 21 de marzo de 2023](#));
- Un nuevo descubrimiento en la mina *Pan*, en Nevada, indica el potencial de ampliación del recurso hacia el sur (véase [nota de prensa fechada el 17 de enero de 2023](#));
- Los resultados de perforación de las fases 1 y 2 del proyecto *Golden Eagle*, en el estado de Washington, confirman una mineralización de oro consistente a lo largo de potencias amplias. Las pruebas metalúrgicas dirigidas a explorar futuros métodos para la potencial extracción y recuperación de oro han comenzado (véanse las notas de prensa fechadas el [24 de enero de 2023](#) y el [12 de abril de 2023](#)); e
- Iniciado el minado del tajo a cielo abierto Guapinol en *Eastern Borosi* en abril, utilizando la capacidad excedente para procesamiento del molino de La Libertad (véase [nota de prensa del 18 de abril de 2023](#)).

Darren Hall, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre, manifestó: "Calibre ha tenido un excelente inicio de año, generando con responsabilidad una producción récord de oro de 65,750 onzas. Durante el trimestre hemos seguido consolidando nuestra posición como productor de oro de nivel medio en crecimiento, ampliando nuestra estrategia operativa radial para incluir la nueva mina de tajo a cielo abierto de alta ley en Pavón Central. Durante el Q2 iniciamos la explotación de nuestro nuevo tajo a cielo abierto de Eastern Borosi y esperamos las primeras entregas a La Libertad en el Q2. Se espera que la generación de efectivo se acelere durante el segundo semestre del año, con un aumento de la producción impulsado por la ley, alcanzando la previsión de producción consolidada de 250,000 a 275,000 onzas y aumentar significativamente nuestra posición de efectivo para finales de año".

RESUMEN DE RESULTADOS CONSOLIDADOS– Q1 2023

Resultados financieros consolidados

<i>\$'000 (excepto cantidades por acción y por onza)</i>	Q1 2023	Q1 2022
Ingresos	\$ 126,913	\$ 100,852
Costo de ventas, incluyendo depreciación y amortización	(94,660)	(69,317)
Ingresos operativos de mina	\$ 32,253	\$ 31,535
Ingresos netos	\$ 16,409	\$ 11,701
Ingresos netos por acción (básicas)	\$ 0.04	\$ 0.03
Ingresos netos por acción (totalmente diluidas)	\$ 0.04	\$ 0.03
Ingresos netos ajustados ³	\$ 16,198	\$ 16,441
Ingresos netos ajustados por acción (básicas)	\$ 0.04	\$ 0.04
Efectivo aportado por actividades de operación	\$ 26,747	\$ 18,255
Inversión de capital en desarrollo de mina y EPP	\$ 21,040	\$ 14,101
Inversión de capital en exploración	\$ 5,562	\$ 12,526
Onzas de oro producidas	65,750	51,898
Onzas de oro vendidas	65,770	52,487
Precio de realización promedio del oro (\$/oz) ¹	\$ 1,891	\$ 1,897
Costos en efectivo totales (\$/oz) ¹	\$ 1,164	\$ 1,060
AISC (\$/oz) ¹	\$ 1,302	\$ 1,199

Resultados operativos

NICARAGUA	Q1 2023	Q1 2022
Mineral minado (t)	483,260	352,266
Mineral molido (t)	483,089	401,214
Ley (g/t Au)	3.63	3.81
Recuperación (%)	93.1	89.9
Oro producido (onzas)	54,997	42,897
Oro vendido (onzas)	54,995	42,918

La producción de oro en Nicaragua aumentó un 28% en el Q1 2023 vs Q1 2022 impulsada por mayores toneladas molidas. La Compañía espera que las leyes aumenten a lo largo de 2023 a medida que las fuentes de mineral de alta ley entren en línea.

NEVADA	Q1 2023	Q1 2022
Mineral minado (t)	1,288,593	974,305
Mineral colocado en pilas de lixiviación (t)	1,303,832	1,006,540
Ley (g/t Au)	0.38	0.47
Oro producido (onzas)	10,753	9,001
Oro vendido (onzas)	10,775	9,569

RESUMEN FINANCIERO CONSOLIDADO Q1 2023

Los Costos en Efectivo Totales y los AISC del Q1 2023 fueron de \$1,164 por onza y \$1,302 dólares por onza, respectivamente, en consonancia con las expectativas para el periodo. El mayor costo de producción trimestre a trimestre se debió a las toneladas adicionales movidas, molidas y transportadas a través de la red radial.

Gastos e ingresos netos

En los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023, los gastos generales y administrativos corporativos fueron de \$2.7 millones, comparado a los \$3.1 millones del mismo periodo de 2022. Los gastos administrativos corporativos fueron ligeramente inferiores a los del periodo comparable de 2022 debido a menores costes asociados a salarios y honorarios profesionales.

Las retribuciones basadas en acciones para el Q1 2023 ascendieron a \$1.7 millones. El aumento de los gastos con respecto al trimestre del año anterior tiene que ver con la revalorización de las RSU y PSU liquidadas en efectivo.

Los gastos financieros totales del Q1 2023 ascendieron a \$1.0 millones, comparado con los \$0.5 millones del mismo periodo de 2022.

El gasto por impuesto sobre la renta corriente y diferido fue de \$10.0 millones durante el Q1 2023, comparado con \$8.2 millones el mismo período de 2022. En el Q1 2023 hubo un aumento de los gastos por impuestos corrientes y diferidos en comparación con el Q1 2022, debido a mayores ingresos antes de impuestos parcialmente compensados por una menor tasa global de impuestos.

Como resultado de lo anterior, el ingreso neto por acción en el Q1 2023 fue de \$ 0.04 tanto para básicas como diluidas.

PREVISIÓN 2023

	CONSOLIDADA	NICARAGUA	NEVADA
Producción /ventas de oro (ozs)	250,000 – 275,000	210,000 – 230,000	40,000 – 45,000
Costos en efectivos totales (\$/onza) ¹	\$1,000 - \$1,100	\$950 - \$1,050	\$1,300 - \$1,400
AISC (\$/onza) ¹	\$1,175 - \$1,275	\$1,100 - \$1,200	\$1,350 - \$1,450
Capital de crecimiento (\$ millones)	\$55 - \$65		
Capital de exploración (\$ millones)	\$25 - \$30		

Desde que adquirió los activos nicaragüenses de B2Gold en octubre de 2019 y Fiore Gold en 2022, la Compañía ha reinvertido constantemente en el negocio con resultados demostrados de una fuerte producción, aumento de reservas, descubrimiento de nuevos yacimientos e identificación de nuevos objetivos, lo que posiciona a Calibre para dar paso a fuentes de alimentación adicionales para los molinos y aumentar la producción tanto en Nicaragua como en Nevada. Calibre continúa invirtiendo en el desarrollo de nuevas minas, incluyendo Pavón Central y el proyecto *Eastern Borosi*, así como en un programa de perforación de descubrimiento y de ampliación del recurso de 100,000 metros, en marcha en Nevada y Nicaragua.

La previsión de producción de Calibre para 2023 refleja un aumento de la producción impulsada por la ley de aproximadamente el 20% con respecto a 2022, aunque se prevé que el Costo en Efectivo Total y los Costos Totales de Sostenimiento por onza para 2023 estén en línea o sean mejores que los reales de 2022. El capital de crecimiento y de exploración de Calibre para 2023 está presupuestado en un 30% y un 40% menos, respectivamente, que en 2022, lo que prepara a la empresa para un año de fuerte flujo de caja libre.

Se prevé que el capital de crecimiento y el de sostenimiento sean mayores durante el primer semestre del año para explotar el valor en las nuevas minas de tajo a cielo abierto de alta ley Pavón Central y el proyecto Eastern Borosi. El crecimiento también incluye el desarrollo subterráneo, el desmonte de Limón Norte y Tigra y la adquisición de terrenos.

DETALLES DE CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE RESULTADOS FINANCIEROS DEL Q1 2023

Los resultados financieros del primer trimestre se divulgarán después del cierre del mercado el lunes 8 de mayo de 2023 y la gerencia realizará una conferencia telefónica el martes 9 de mayo para discutir los resultados y perspectivas en más detalle.

Fecha: Martes, 9 de mayo de 2023
Hora: 10:00 a.m. (ET)
Enlace de transmisión *webcast*: <https://edge.media-server.com/mmc/p/77jbhopx>

Instrucciones para obtener los números a marcar para la conferencia telefónica:

1. Todas las partes deben registrarse en el enlace a continuación para participar en la conferencia telefónica del Q1 2023 de Calibre Mining.
2. Regístrese pulsando en <https://register.vevent.com/register/Blcbb8f6f89d254adb83115fe6e956e5f3> y llenando el formulario de inscripción en línea.
3. Una vez registrado recibirá los números a marcar y el número PIN para ingresar al momento de la llamada.

Puede accederse a la transmisión en vivo (*live webcast*) y el enlace del registro [aquí](#) y en www.calibremining.com en la sección *Events and Media* bajo la pestaña *Investors*. El audio de la transmisión en vivo se archivará y pondrá a la disposición para reproducirse durante 12 meses después del evento en www.calibremining.com. Antes de la conferencia telefónica, las filminas que la acompañarán estarán disponibles en la sección *Investors* del sitio web de Calibre bajo la pestaña *Presentations*.

Persona Calificada

Darren Hall, MAusIMM, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre Mining Corp. es “persona calificada” según lo dispuesto en la norma NI 43-101 y ha revisado y aprobado la información científica y técnica en esta nota de prensa

EN REPRESENTACIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA

“Darren Hall”

Darren Hall
Presidente y Director Ejecutivo

Si desea mayor información, sírvase contactar a:

Ryan King

Vicepresidente sénior, Desarrollo Corporativo & RI
T: 604.628.1010
E: calibre@calibremining.com
W: www.calibremining.com

Sobre Calibre Mining Corp.

Calibre es un productor de oro de nivel medio en crecimiento que cotiza en la bolsa de Canadá, centrado en las Américas, con una sólida cartera de oportunidades de desarrollo y exploración en Nevada y Washington en EE. UU. y Nicaragua. Calibre se centra en generar valor sostenible para los accionistas, las comunidades locales y todos los actores interesados a través de operaciones responsables y un enfoque disciplinado de crecimiento. Con un balance fuerte, un equipo gerencial probado, un sólido flujo de caja operativo, proyectos de desarrollo de crecimiento gradual y oportunidades de exploración a escala distrital, Calibre dará paso a un valor significativo.

Notas:

(1) MEDICIONES FINANCIERAS DISTINTAS DE LAS NIIF

La Compañía considera que los inversionistas utilizan ciertas mediciones distintas de las NIIF como indicadores para valorar a las compañías mineras de oro, en términos específicos Costos en Efectivo Totales por Onza y Costos Totales de Sostenimiento por Onza. En el sector de la minería de oro, éstas son mediciones de desempeño habituales pero no poseen un significado estandarizado. La Compañía considera que, además de las mediciones convencionales preparadas de conformidad con las NIIF, ciertos inversionistas utilizan esta información para evaluar el desempeño y capacidad de la Compañía para generar flujo de caja. Por consiguiente, pretende brindar información adicional y no debe considerarse en forma aislada o como reemplazo de mediciones de desempeño preparadas de conformidad con las NIIF.

Costos en Efectivo Totales por Onza de Oro: Los costos en efectivo totales incluyen los costos operativos del sitio de la mina como minado, procesamiento y costos administrativos locales (incluyendo compensación basada en acciones relacionada con las operaciones mineras), regalías, impuestos a la producción, costos de reserva de mina y rebajas del valor del inventario corriente, si lo hubiere. Los costos de producción excluyen depreciación y agotamiento, rehabilitación, capital y costos de exploración. Los costos en efectivo totales por onza de oro son netos de las ventas del subproducto plata y se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a la cifra por onza.

Costos Totales de Sostenimiento por Onza de Oro (“AISC” por sus siglas en inglés) Medición de desempeño que refleja todos los gastos que se requieren para producir una onza de oro de las operaciones actuales. Si bien no existe un significado estandarizado de la medición en el sector, la definición de la Compañía se deriva de la definición de AISC estipulada por el Consejo Mundial del Oro (World Gold Council) en su guía con fecha del 27 de junio de 2013 y el 16 de noviembre de 2018. El Consejo Mundial del Oro es una organización no reguladora, sin fines de lucro, establecida en 1987 cuyos miembros incluyen compañías mineras “senior” mundiales. La Compañía considera que esta medida será útil para usuarios externos al evaluar el desempeño operativo y la capacidad para generar flujo de caja libre de las operaciones actuales. La Compañía define los AISC como la suma de los costos totales (según lo anterior), el capital de sostenimiento (el capital requerido para mantener las operaciones actuales a los niveles existentes), los reembolsos de arrendamiento financiero, los gastos corporativos generales y administrativos, los gastos de exploración diseñados para aumentar la confianza en el recurso en las minas en producción, la amortización de costos de retiro de activos y la acumulación de rehabilitación relacionados con las operaciones actuales. Los AISC excluyen los gastos de capital para mejoras significativas en operaciones existentes consideradas de naturaleza expansionista, la exploración y la evaluación relacionadas con aumento del recurso, la acumulación de rehabilitación y la amortización no relacionadas con las operaciones actuales, los costos de financiamiento, los pagos de deuda, y los impuestos. Los costos totales de sostenimiento se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a una cifra por onza.

Precio de Realización Promedio por Onza Vendida

El precio de realización promedio por onza vendida es una medición de desempeño habitual que no tiene ningún significado estandarizado. La medición más directamente comparable preparada de conformidad con las NIIF es ingresos por ventas de oro.

(2) SITUACIÓN DE CAJA al 31 DE MARZO DE 2023

Incluye efectivo restringido de \$2.5 millones ver nota 13 en los Estados Financieros Intermedios Condensados para los Tres Meses Finalizados el 31 de marzo de 2023 y 2022.

(3) INGRESOS NETOS AJUSTADOS

Los ingresos netos ajustados y las ganancias ajustadas por acción – básicas excluyen una serie de rubros temporales o únicos descritos en la siguiente tabla, que proporciona una conciliación de los ingresos netos ajustados con los estados financieros consolidados:

<i>(en miles– excepto las cantidades por acción)</i>	Q1 2023	Q1 2022
Ingresos netos	\$ 16,409	\$ 11,701
Ajustes (<i>Addbacks</i>) (neto de impactos fiscales):		
Costos de transacción	82	4,470
Depreciación de inventario de Nevada	(616)	-
Cancelación propiedades mineras	323	-
Ingresos netos ajustados	\$ 16,198	\$ 16,441
Número promedio ponderado de acciones en circulación	452,067	444,599
Ingresos netos ajustados (pérdidas) por acción – básicas	\$ 0.04	\$ 0.04

Nota de advertencia sobre la información prospectiva

Esta nota de prensa incluye cierta “información prospectiva” y “declaraciones prospectivas” (en forma colectiva “declaraciones prospectivas”) dentro del significado de la legislación canadiense aplicable sobre títulos valores. Todas las declaraciones en esta nota de prensa que se ocupan de eventos o acontecimientos que esperamos que ocurran en el futuro son declaraciones prospectivas. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no son hechos históricos y se identifican por palabras como “espera”, “planea”, “prevé”, “proyecto”, “objetivo” “potencial”, “calendario”, “pronóstico/proyección”, “presupuesto”, “estimado”, “pretende” o “cree” y expresiones similares o sus connotaciones negativas, o que los eventos o condiciones “ocurrirán” (“will”), “ocurrirían” (“would”), “quizás ocurran” (“may”), “podrían ocurrir” (“could”), “deberían ocurrir” (“should”) o “podrían ocurrir” (“might”). Las declaraciones prospectivas necesariamente involucran supuestos, riesgos e incertidumbres, ciertos de los cuales están más allá del control de Calibre. Para una lista de los factores de riesgo aplicables a la Compañía, sírvase remitirse al formato de información anual de Calibre para el año finalizado el 31 de diciembre de 2022, y su discusión y análisis de gestión (“MD&A”) para el año finalizado el 31 de diciembre de 2022, todos disponible en <http://www.sedar.com>. Esta no es una lista exhaustiva de los factores que podrían afectar las declaraciones prospectivas de Calibre, tales como la implementación de sanciones potenciales derivadas de la Orden Ejecutiva 13851 de Estados Unidos con fecha del 24 de octubre de 2022.

Las declaraciones prospectivas de Calibre se basan en los supuestos y factores aplicables que la gerencia considera razonables a la fecha de la presente, sobre la base de la información disponible para la misma en tal momento. Calibre no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas si las circunstancias o las creencias, las expectativas o las opiniones de la gerencia cambiaran salvo lo requerido por las leyes de títulos valores aplicables. No puede garantizarse que las declaraciones prospectivas serán precisas, y los resultados, desempeño o logros reales podrían diferir significativamente de los expresados o implicados en estas declaraciones prospectivas. Por consiguiente, no debe depositarse excesiva confianza en las declaraciones prospectivas.