
CALIBRE INFORMA RESULTADOS FINANCIEROS DE TERCER TRIMESTRE Y AÑO A LA FECHA, AUMENTO EN GASTO DE CAPITAL DE CRECIMIENTO PARA ACELERAR INCREMENTO EN PRODUCCIÓN FUTURA Y EN VÍAS DE ALCANZAR PREVISIÓN DE COSTOS Y PRODUCCIÓN DE TODO EL AÑO

Vancouver, Columbia Británica – 2 de noviembre de 2022: Calibre Mining Corp. (TSX: CXB; OTCQX: CXBMF) (“Calibre” o la “Compañía”) anuncia resultados financieros y operativos para los tres y nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022 (“Q3 2022”). Los estados financieros consolidados y la discusión y el análisis financiero pueden encontrarse en www.sedar.com y en el sitio web de la Compañía, www.calibremining.com. Todas las cifras se expresan en dólares estadounidenses.

Puntos destacados Año a la Fecha (“YTD”) 2022

- Venta de 161,530 onzas de oro recaudando \$296.0 millones en ingresos, a un precio de realización promedio del oro de \$1,833/oz;
- Costos en Efectivo Totales consolidados (“TCC”)¹ de \$1,141; Nicaragua \$1,059/oz & Nevada \$1,491/oz;
- Costos Totales de Sostenimiento consolidados (“AISC”)¹ de \$1,268; Nicaragua \$1,141/oz & Nevada \$1,503/oz;
- Flujo de caja de operaciones de \$68.6 millones;
- Ingresos netos ajustados² de \$38.5 millones, o \$0.09 por acción;
- Avances considerable logrados en el Proyecto Eastern Borosi (“EBP”) incluyendo la recepción de permisos de explotación minera en octubre de 2022 ([nota de prensa fechada el 28 de octubre de 2022](#)), avance en las mejoras viales, desarrollo del sitio y la compra de nueva flota minera;
- Continua ampliación del descubrimiento aurífero de alta ley a lo largo del rumbo en Panteón Norte dentro del Complejo El Limón ([nota de prensa fechada el 7 de septiembre de 2022](#));
- Resultados de perforación en la mina Pan demuestran sólido potencial de ampliación ([nota de prensa fechada el 17 de agosto de 2022](#));
- Se recibió permiso ambiental para desarrollar el tajo a cielo abierto de Pavón Central durante el Q2 2022, marcha según lo planificado para entrar en producción en 2023 ([nota de prensa fechada el 16 de junio de 2022](#)); y
- En vías de alcanzar previsión de producción consolidada para 2022 del orden de las 220,000 – 235,000 onzas de oro y anunció durante el Q2 2022 ([nota de prensa fechada el 22 de junio de 2022](#)) perspectivas de alza en producción impulsada por la ley para 2023/2024.

Resultados clave del Q3 2022

- Venta de 49,260 onzas de oro recaudando \$85.2 millones en ingresos, a un precio de realización¹ promedio del oro de \$1,730/oz;
- Sólidos TCC y AISC en Nicaragua de \$1,035 y \$1,122 por onza respectivamente;
- TCC¹ y AISC¹ consolidados de \$1,188 y \$1,322 por onza, respectivamente; e
- Ingresos² netos ajustados de \$6.6 millones o \$0.01 por acción básica.

Darren Hall, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre, manifestó: “Calibre marcha según lo planificado para cumplir con la previsión de producción y costos de todo el año. A pesar de las presiones inflacionarias en todo el sector, nuestros AISC de 1,268 dólares por onza año a la fecha son favorables al presupuesto, dentro de la previsión, y reafirmamos nuestro compromiso de cumplir con nuestra previsión de todo el año.

Seguimos logrando excelentes avances en nuestro proyecto *Eastern Borosi* con la recepción de nuestro permiso de minería, la compra de la flota minera, el inicio de los trabajos de carreteras y los preparativos del sitio. Estos trabajos,

además de nuestro mayor gasto de capital de crecimiento, acelerarán la contribución de los proyectos a nuestro aumento de producción impulsado por la ley en 2023.

Nuestra inversión en exploración continúa arrojando resultados positivos a medida que ampliamos el descubrimiento aurífero de alta ley en Panteón Norte dentro del Complejo El Limón y seguimos demostrando un fuerte potencial de ampliación de recursos en la mina Pan en Nevada.

La compañía continúa dando beneficios positivos y sostenibles a todos los actores de interés. La integración continua de nuestros programas de sostenibilidad en toda nuestra actividad permite a Calibre la sólida licencia social para operar a medida que continuamos autofinanciando los trabajos de exploración y el crecimiento orgánico con el flujo de caja operativo”.

RESULTADOS CONSOLIDADOS: Q3 2022 y Año a la Fecha (YTD) 2022

Resultados³ consolidados

<i>\$'000 (excepto cantidades por acción y por onza)</i>	Q3 2022	Q3 2021	YTD 2022	YTD 2021
Ingresos	\$ 85,201	\$ 79,204	\$ 296,026	\$ 240,023
Costo de ventas, incluyendo depreciación y amortización	\$ (69,735)	\$ (52,477)	\$ (220,772)	\$ (159,033)
Ingresos operativos de mina	\$ 15,466	\$ 26,727	\$ 75,254	\$ 80,990
Ingresos netos	\$ 1,713	\$ 15,021	\$ 28,842	\$ 43,550
Ingresos netos por acción (básicas)	\$ 0.00	\$ 0.04	\$ 0.07	\$ 0.13
Ingresos netos por acción (totalmente diluidas)	\$ 0.00	\$ 0.04	\$ 0.06	\$ 0.12
Ingresos netos ajustados ²	\$ 6,624	\$ 15,021	\$ 38,540	\$ 43,550
Ingresos netos ajustados por acción (básicas) ²	\$ 0.01	\$ 0.04	\$ 0.09	\$ 0.13
Efectivo aportado por actividades de operación	\$ 7,101	\$ 28,341	\$ 68,593	\$ 83,211
Inversión de capital en desarrollo de mina y EPP	\$ 31,274	\$ 15,678	\$ 68,747	\$ 51,509
Inversión de capital en exploración	\$ 12,375	\$ 4,364	\$ 39,320	\$ 14,647
Onzas de oro producidas	49,081	44,579	160,704	133,537
Onzas de oro vendidas	49,260	44,471	161,530	134,035
Precio de realización promedio del oro (\$/oz) ¹	\$ 1,730	\$ 1,781	\$ 1,833	\$ 1,791
Costos en efectivo totales (\$/oz) ¹	\$ 1,188	\$ 980	\$ 1,141	\$ 1,008
AISC (\$/oz) ¹	\$ 1,322	\$ 1,097	\$ 1,268	\$ 1,135

Resultados operativos

NICARAGUA	Q3 2022	Q3 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral minado (t)	362,843	538,664	1,074,210	1,532,647
Mineral molido (t)	397,229	497,507	1,154,859	1,378,689
Ley(g/t Au)	3.74	3.20	3.93	3.27
Recuperación (%)	90.5	92.2	90.3	92.3
Oro producido (onzas)	38,928	44,579	130,635	133,537
Oro vendido (onzas)	39,076	44,471	130,842	134,035
NEVADA	Q3 2022	Q3 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral minado (t)	1,337,275	-	3,449,175	-
Mineral colocado en pilas de lixiviación (t)	1,336,109	-	3,456,351	-
Ley (g/t Au)	0.37	-	0.40	-

Este comunicado en español es una traducción del original en inglés con fines informativos únicamente.
En caso de discrepancia, prevalecerá el original en inglés.

Oro producido (onzas)	10,153	-	30,069	-
Oro vendido (onzas)	10,184	-	30,688	-

OPERACIONES MINERAS EN NICARAGUA

Las leyes auríferas de tajo a cielo abierto aumentaron un 27% en el Q3 2022 versus el Q3 2021 como resultado de las nuevas zonas de mayor ley. La Compañía espera que las leyes continúen aumentando en 2023 y 2024.

Minado	Q3 2022	Q3 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral minado – tajo a cielo abierto (t)	288,500	437,964	824,999	1,241,107
Mineral minado – ley promedio de tajo a cielo abierto (g/t Au)	3.30	2.59	3.65	2.68
Estéril minado– tajo a cielo abierto (t)	3,570,923	3,800,635	10,289,517	12,262,599
Mineral minado – subterráneo (t)	74,343	100,700	249,210	291,540
Mineral minado – ley promedio de subterráneo (g/t Au)	4.64	4.78	4.80	4.20
Total mineral minado (t)	362,843	538,664	1,074,210	1,532,647
Total mineral minado – ley promedio (g/t Au)	3.57	3.00	3.91	2.97

PROCESAMIENTO EN NICARAGUA

El Limón

La producción de oro fue un 25% mayor en el Q3 2022 versus el Q3 2021, como resultado del aumento de las toneladas y las leyes de los tajos Limón Central y La Tigra.

Procesamiento en El Limón	Q3 2022	Q3 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral molido (t)	126,373	120,724	373,667	372,338
Ley (g/t Au)	5.13	4.73	5.30	4.40
Recuperación (%)	89.4	90.3	89.4	89.7
Oro producido (onzas)	19,488	15,649	57,927	47,753
Oro vendido (onzas)	19,482	15,609	57,952	48,042

La Libertad

La producción de oro disminuyó y el oro vendido se retrasó con respecto al Q3 2021 debido a una interrupción imprevista en la planta de carbón. El minado y la molienda continuaron, resultando en un aumento del inventario de oro en el circuito versus los niveles de fines del Q2 2022. Al final del trimestre, la planta está en funcionamiento. Año tras año, las leyes auríferas promedio han aumentado un 15% y se espera que aumenten en 2023.

Procesamiento en La Libertad	Q3 2022	Q3 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral molido (t)	270,856	376,783	781,192	1,006,351
Ley (g/t Au)	3.09	2.71	3.28	2.86
Recuperación (%)	91.3	93.3	91.1	93.8
Oro producido (onzas)	19,440	28,930	72,708	85,784
Oro vendido (onzas)	19,594	28,862	72,890	85,993

OPERACIONES DE MINADO Y PROCESAMIENTO EN NEVADA

Mining	Q3 2022	Q3 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral minado (t)	1,337,275	-	3,449,175	-
Estéril minado (t)	2,989,322	-	8,642,219	-
Total minado (t)	4,326,597	-	12,091,393	-
Ley (g/t Au)	0.37	-	0.40	-
Oro minado (onzas)	16,116	-	44,153	-

Procesamiento	Q3 2022	Q3 2021	YTD 2022	YTD 2021
Mineral colocado en pilas de lixiviación (t)	1,336,109	-	3,456,351	-
Ley (g/t Au)	0.37	-	0.40	-
Oro contenido (onzas)	15,862	-	44,031	-
Oro producido	10,153	-	30,069	-
Oro vendido (onzas)	10,184	-	30,688	-

Las operaciones en la mina Pan en Nevada están incluidas en los estados financieros consolidados del 12 de enero de 2022.

Las operaciones mineras en Pan avanzaron acorde con el plan hasta el Q3 2022. Durante el trimestre el valor de las onzas contenidas en las pilas de lixiviación se revalorizó a fin de reflejar un cálculo del modelo de inventario actualizado. Esto resultó en un ajuste de \$3.3 millones o un impacto negativo de \$289 AISC por onza para las operaciones de Estados Unidos. Calibre y consultores externos están revisando el inventario para determinar si los modelos de recuperación histórica subestiman las recuperaciones de ciclo completo; sin embargo, los AISC de Año a la Fecha para Nevada son de \$1,503 por onza, que siguen en línea con la previsión.

RESUMEN FINANCIERO CONSOLIDADO Q3 y AÑO A LA FECHA 2022

Los TCC⁽¹⁾ y AISC⁽¹⁾ del Q3 2022 fueron \$1,188 por onza y \$1,322 por onza respectivamente, en comparación con \$980 y \$1,097 por onza en el Q3 2021. Los mayores AISC en el trimestre con respecto al Q3 2021 se debieron a impactos inflacionarios relacionados con el diésel y otros productos básicos, un ajuste al inventario de pilas de lixiviación de la mina Pan del orden de los \$2.9 millones (\$3.3 millones incluyendo depreciación), y mayores costos en efectivo vinculados a las operaciones en dicha mina.

Los TCC⁽¹⁾ y AISC⁽¹⁾ consolidados Año a la Fecha (YTD) 2022 fueron de \$1,141 por onza y \$1,268 por onza, los cuales se encuentran dentro de la previsión de 2022 en comparación con los costos en efectivo de \$1,008 y AISC de \$1,135 por onza YTD 2021. Los mayores costos en efectivo y AISC en 2022 se relacionan con la inflación de productos básicos y los costos asociados con la operación de las propiedades de Nevada.

Gastos e ingresos netos

Para los tres y nueve meses finalizados el 30 de septiembre 30, de 2022, los gastos generales y administrativos (G&A) corporativos fueron \$3.1 millones y \$9.4 millones en comparación con \$1.6 millones y \$5.4 millones para los mismos períodos en 2021. La administración corporativa fue mayor que períodos comparables de 2021 debido en parte a la adición de gastos G&A relacionados con las propiedades en Nevada, así como el aumento de los salarios, honorarios profesionales, gastos de viaje y marketing en comparación con períodos anteriores.

La compensación basada en acciones para el Q3 2022 consistió de un crédito de \$0.05 millones mientras que YTD 2022 tuvo un cargo de \$1.3 millones (Q3 2021 - \$0.4 millones, YTD 2021 \$2.5 millones). La reducción de los gastos con respecto al trimestre del año anterior tiene que ver con la revalorización de las RSU y PSU liquidadas en efectivo.

Los gastos por impuestos sobre la renta corrientes y diferidos fueron de \$7.1 millones durante el Q3 2022 y \$25.8 millones YTD 2022, en comparación con los mismos períodos en 2021 de \$9.2 millones y \$28.2 millones. En el Q3 2022 se registró un aumento de los gastos por impuestos corrientes y diferidos en comparación con el Q3 de 2021,

debido a ingresos menores antes de impuestos y al uso en el período anterior de traslados de pérdidas no reconocidas.

Como resultado de lo anterior, el ingreso neto por acción en el Q3 2022 fue de \$0.00 tanto para básicas como para diluidas (Q3 2021: \$0.04 tanto para básicas como para diluidas). El ingreso neto por acción YTD 2022 fue de \$0.07 para básicas y \$0.06 para diluidas (YTD 2021: \$0.13 para básicas y \$0.12 para diluidas).

ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO E INVERSIÓN

Calibre, por medio de su subsidiaria en Nicaragua, DMSA, obtuvo un préstamo garantizado con el Banco Lafise en Nicaragua para prestar hasta \$19 millones a lo largo de un período de 3 años para facilitar la compra e importación de equipo minero para el Proyecto *Eastern Borosi*. El acuerdo permite a DMSA tomar fondos en préstamo a la tasa *Prime* de Estados Unidos más un margen del 2.25%, con un mínimo del 7% y un máximo del 10%. Además, el acuerdo no incluía ninguna comisión por arreglo material, y permite a DMSA cancelar el préstamo en forma anticipada sin penalidad.

PREVISIÓN 2022 ACTUALIZADA

	PREVISIÓN ORIGINAL CONSOLIDADA 2022	PREVISIÓN CONSOLIDADA REVISADA 2022 2 NOV, 2022	NICARAGUA	NEVADA
Producción /ventas de oro (ozs)	220,000 - 235,000	220,000 – 235,000	180,000 - 190,000	40,000 – 45,000
Costos en efectivos totales (\$/onza) ¹	\$1,075 - \$1,150	\$1,075 - \$1,150	\$1,000 - \$1,100	\$1,400 - \$1,500
AISC (\$/onza) ¹	\$1,200 - \$1,275	\$1,200 - \$1,275	\$1,100 - \$1,200	\$1,450 - \$1,550
Capital de crecimiento (\$ millones)	\$55 - \$60	\$84 - \$87	\$78 - \$80	\$6 - \$7
Capital de exploración (\$ millones)	\$40 - \$42	\$45 - \$47	\$25 - \$26	\$20 - \$21

Calibre ha actualizado su previsión de capital de crecimiento y de exploración de 2022 a fin de reflejar las actividades aprobadas. La producción consolidada de oro y la previsión de costos se mantienen invariables. La previsión del capital de exploración ha aumentado ligeramente tanto en Nevada como en Nicaragua a medida que continuamos viendo éxito en nuestra perforación de descubrimiento, en la delineación de recursos, en la perforación inter-espaciada y la perforación geotécnica, así como la exploración generativa en etapa temprana para probar numerosos objetivos satélite en todas las propiedades. La previsión de capital de crecimiento ha aumentado en Nicaragua por efecto del desarrollo minero de *Eastern Borosi* y Pavón Central. La Compañía se comprometió con \$19 millones de nuevos equipos mineros para *Eastern Borosi*, de los cuales \$10 millones se pagaron en 2022. Como resultado de los permisos de desarrollo minero de EBP aprobados recientemente, la Compañía ha aumentado su actividad y se está adelantando a lo planificado.

Con \$66.5 millones de en efectivo y efectivo restringido al final del trimestre y un fuerte flujo de caja de nuestras propiedades en producción, la Compañía continúa autofinanciándose y puede acelerar las oportunidades adicionales de aumento de la producción mientras continúa invirtiendo en actividades de exploración generadoras de valor para apoyar el futuro de Calibre.

DETALLES DE CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE RESULTADOS FINANCIEROS DEL Q3 2022

Los resultados financieros del tercer trimestre se divulgarán el miércoles 2 de noviembre de 2022, y la gerencia realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados y perspectivas en más detalle.

Fecha: Miércoles, 2 de noviembre de 2022
Hora: 9:00 a.m. (ET)
Enlace de transmisión *webcast*: <https://edge.media-server.com/mmc/p/b6oxp5rp>

Instrucciones para obtener los números a marcar para la conferencia telefónica:

1. Todas las partes deben registrarse en el enlace a continuación para participar en la conferencia telefónica del Q3 de Calibre Mining.
2. Regístrese pulsando en <https://register.vevent.com/register/Bld2373aa1f3f04d759a4eaf20463df234>
3. Una vez registrado recibirá los números a marcar y el número PIN para ingresar al momento de la llamada.

Puede accederse a la transmisión en vivo (*live webcast*) y el enlace del registro [aquí](#) y en www.calibremining.com en la sección *Events and Media* bajo la pestaña *Investors*. El audio de la transmisión en vivo se archivará y pondrá a la disposición para reproducirse en www.calibremining.com. Antes de la conferencia telefónica, las filminas que la acompañarán estarán disponibles en la sección *Investors* del sitio web de Calibre bajo la pestaña *Presentations*.

Persona Calificada

Darren Hall, MAusIMM, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre Mining Corp. es “persona calificada” según lo dispuesto en la norma NI 43-101 y ha revisado y aprobado la información científica y técnica en esta nota de prensa.

EN REPRESENTACIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA

“Darren Hall”

Darren Hall, Presidente y Director Ejecutivo

Si desea mayor información, sírvase contactar a:

Ryan King

Vicepresidente sénior, Desarrollo Corporativo & RI

T: 604.628.1010

E: calibre@calibremining.com

W: www.calibremining.com

Sobre Calibre Mining Corp.

Calibre es un productor de oro de nivel medio en crecimiento que cotiza en la bolsa de Canadá, centrado en las Américas, con una sólida cartera de oportunidades de desarrollo y exploración en Nevada y Washington en EE. UU. y Nicaragua. Calibre se centra en generar valor sostenible para los accionistas, las comunidades locales y todos los actores interesados a través de operaciones responsables y un enfoque disciplinado de crecimiento. Con un balance fuerte, un equipo gerencial probado, un sólido flujo de caja operativo, proyectos de desarrollo de crecimiento gradual y oportunidades de exploración a escala distrital, Calibre dará paso a un valor significativo.

Notes:

(1) MEDICIONES FINANCIERAS DISTINTAS DE LAS NIIF

La Compañía considera que los inversionistas utilizan ciertas mediciones distintas de las NIIF como indicadores para valorar a las compañías mineras de oro, en términos específicos Costos en Efectivo Totales por Onza y Costos Totales de Sostenimiento por Onza. En el sector de la minería de oro, éstas son mediciones de desempeño habituales pero no poseen un significado estandarizado. La Compañía considera que, además de las mediciones convencionales preparadas de conformidad con las NIIF, ciertos inversionistas utilizan esta información para evaluar el desempeño y capacidad de la Compañía para generar flujo de caja. Por consiguiente, pretende brindar información adicional y no debe considerarse en forma aislada o como reemplazo de mediciones de desempeño preparadas de conformidad con las NIIF.

Costos en Efectivo Totales por Onza de Oro: Los costos en efectivo totales incluyen los costos operativos del sitio de la mina como minado, procesamiento y costos administrativos locales (incluyendo compensación basada en acciones relacionada con las operaciones mineras), regalías, impuestos a la producción, costos de reserva de mina y rebajas del valor del inventario corriente, si lo hubiere. Los costos de producción excluyen depreciación y agotamiento, rehabilitación, capital y costos de exploración. Los costos en efectivo totales por onza de oro son netos de las ventas del subproducto plata y se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a la cifra por onza.

Costos Totales de Sostenimiento por Onza de Oro (“AISC” por sus siglas en inglés): Medición de desempeño que refleja todos los gastos que se requieren para producir una onza de oro de las operaciones actuales. Si bien no existe un significado estandarizado de la medición en el sector, la definición de la Compañía se deriva de la definición de AISC estipulada por el Consejo Mundial del Oro (World Gold Council) en su guía con fecha del 27 de junio de 2013 y el 16 de noviembre de 2018. El Consejo Mundial del Oro es una organización no reguladora, sin fines de lucro, establecida en 1987 cuyos miembros incluyen compañías mineras “senior” mundiales. La Compañía considera que esta medida será útil para usuarios externos al evaluar el desempeño operativo y la capacidad para generar flujo de caja libre de las operaciones actuales. La Compañía define los AISC como la suma de los costos totales (según lo anterior), el capital de sostenimiento (el capital requerido para mantener las operaciones actuales a los niveles existentes), los reembolsos de arrendamiento financiero, los gastos corporativos generales y administrativos, los gastos de exploración diseñados para aumentar la confianza en el recurso en las minas en producción, la amortización de costos de retiro de activos y la acumulación de rehabilitación relacionados con las operaciones actuales. Los AISC excluyen los gastos de capital para mejoras significativas en operaciones existentes consideradas de naturaleza expansionista, la exploración y la evaluación relacionadas con aumento del recurso, la acumulación de rehabilitación y la amortización no relacionadas con las operaciones actuales, los costos de financiamiento, los pagos de deuda, y los impuestos. Los costos totales de sostenimiento se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a una cifra por onza.

Precio de realización promedio por onza vendida

El precio de realización promedio por onza vendida es una medición de desempeño habitual que no tiene ningún significado estandarizado. La medición más directamente comparable preparada de conformidad con las NIIF es ingresos por ventas de oro.

(2) INGRESOS NETOS AJUSTADOS

Los ingresos netos ajustados y las ganancias ajustadas por acción – básicas excluyen una serie de rubros temporales o únicos descritos en la siguiente tabla, que proporciona una conciliación de los ingresos netos ajustados con los estados financieros consolidados:

<i>(Cantidades en miles – excepto por acción)</i>	Q3 2022	Q3 2021	YTD 2022	YTD 2021
Ingresos netos	\$ 1,713	\$ 15,021	\$ 28,842	\$ 43,550
Ajustes (Addbacks) (neto de impactos fiscales):				
Costos de transacción	55	-	4,842	-
Depreciación de inventario de Nevada	\$ 2,592	-	2,592	-
Cancelación propiedades mineras	\$ 2,265	-	2,265	-
Ingresos netos ajustados	\$ 6,624	\$ 15,021	\$ 38,540	\$ 43,550
Número promedio ponderado de acciones en circulación	453,932	341,351	443,009	336,984
Ingresos netos ajustados (pérdidas) por acción – básicas	\$ 0.01	\$ 0.04	\$ 0.09	\$ 0.13

(3) Los resultados financieros y operativos consolidados para el Q3 y YTD (Año a la Fecha) 2022 incluyen los resultados de los activos en Estados Unidos adquiridos y discutidos en la MD&A

Nota de advertencia sobre la información prospectiva

Esta nota de prensa incluye cierta “información prospectiva” y “declaraciones prospectivas” (en forma colectiva “declaraciones prospectivas”) dentro del significado de la legislación canadiense aplicable sobre títulos valores. Todas las declaraciones en esta nota de prensa que se ocupan de eventos o acontecimientos que esperamos que ocurran en el futuro son declaraciones

prospectivas. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no son hechos históricos y se identifican por palabras como “espera”, “planea”, “prevé”, “proyecto”, “objetivo” “potencial”, “calendario”, “pronóstico/proyección”, “presupuesto”, “estimado”, “pretende” o “cree” y expresiones similares o sus connotaciones negativas, o que los eventos o condiciones “ocurrirán” (“will”), “ocurrirían” (“would”), “quizás ocurran” (“may”), “podrían ocurrir” (“could”), “deberían ocurrir” (“should”) o “pudieran ocurrir” (“might”). Las declaraciones prospectivas necesariamente involucran supuestos, riesgos e incertidumbres, ciertos de los cuales están más allá del control de Calibre. Para una lista de los factores de riesgo aplicables a la Compañía, sírvase remitirse al formato de información anual de Calibre para el año finalizado el 31 de diciembre de 2021, disponible en <http://www.sedar.com>. Esta no es una lista exhaustiva de los factores que podrían afectar las declaraciones prospectivas de Calibre, tales como la implementación de sanciones potenciales derivadas de la Orden Ejecutiva 13851 de Estados Unidos con fecha del 24 de octubre de 2022.

Las declaraciones prospectivas de Calibre se basan en los supuestos y factores aplicables que la gerencia considera razonables a la fecha de la presente, sobre la base de la información disponible para la misma en tal momento. Calibre no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas si las circunstancias o las creencias, las expectativas o las opiniones de la gerencia cambiaran salvo lo requerido por las leyes de títulos valores aplicables. No puede garantizarse que las declaraciones prospectivas serán precisas, y los resultados, desempeño o logros reales podrían diferir significativamente de los expresados o implicados en estas declaraciones prospectivas. Por consiguiente, no debe depositarse excesiva confianza en las declaraciones prospectivas.